



Зубна Фея ImPerio: 4D



Royal Integration Ltd.

НОВИЙ ВИТОК
у perio&digital стоматології

Методологія впровадження модулів програмного забезпечення «Зубна Фея»

Збереження даних ПЗ «Зубна Фея» може працювати як усередині клініки, так і через мережу Інтернету з можливістю доступу з будь-якої точки земної кулі. При цьому гарантується повна конфіденційність і збереження інформації клініки. Існує можливість створення єдиної бази даних для мережі клінік, підключення мобільних пристроїв і модуля «он-лайн»



Крижановський
Віктор Миколайович

Один з учасників
Community Meeting
Дентальний
менеджмент 2014



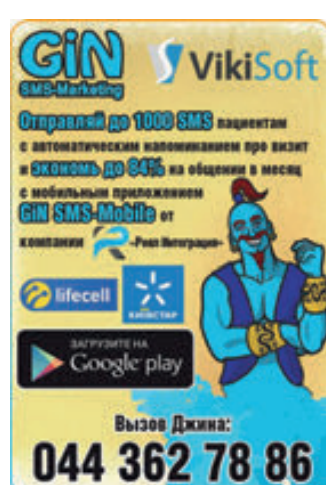
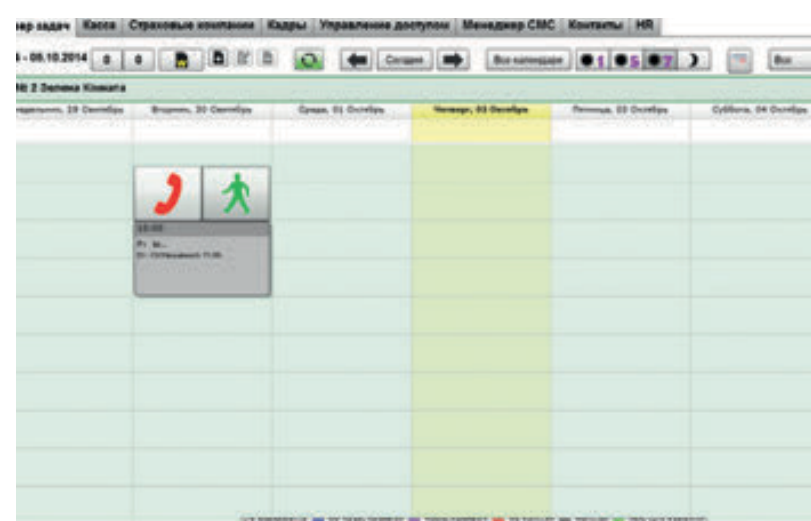
1) Етап «Картки пацієнтів»

Дозволяє вести дані про пацієнтів. Реалізовано зручний пошук, сортування і фільтрацію записів, амбулаторну карту, анкетування пацієнта. Крім того, є можливість зберігати в базі даних знімки візіографа і будь-які інші файли. Реалізований друк затвердженої МОЗ України форми 043/0 «Медична карта стоматологічного хворого».

2) Етап «Запис на прийом»

Це перш за все зручний органайзер з інтерфейсом, що налаштовується, дозволяє відійти від пошуканого зошита, вести поточний і попередній запис на прийом, контролювати відвідування, повідомляти про візит, здійснювати пошук пацієнтів з планованими відвідинами в найближчі дні, проводити маніпуляції з записами.

Диспансеризація. Запис на прийом



Сумісна з
будь-якими
системами

3) Етап «SMS розсилка»

Дозволяє здійснювати індивідуальну і масову розсилку повідомлень, нагадувань (SMS-нагадування пацієнтам про записи на прийом), привітань пацієнтам як в автоматичному, так і в ручному режимі. Налаштування шаблонів повідомлень, контроль довжини повідомлення, транслітерація, установка часу розсилки. Перегляд статистики повідомлень за обраний період - статуси доставки SMS, перевірка балансу.

4) Етап «Прайс-лист»

Ведення прайс-листа клініки в програмі «Зубна Фея» - це не тільки перелік і вартість послуг – модуль «Прайс-лист» дозволяє привести у відповідність послуги, що надаються в клініці за затвердженими протоколами і стандартами. Все це необхідно для подальших етапів впровадження - «АРМ лікаря», «Каса», «Керівник».

Модуль Економіка «Ноженко Edition»



Перша в Україні клініка, яка пройшла акредитацію МОЗ з картками пацієнтів з «Зубної Феї» Salus



5) Етап «План лікування»

Можна працювати з роздрукованим прайс-листом і просто перетягувати процедури, але якщо Ви хочете відчувати унікальність «Зубної Феї», яка полягає в тому, що в Форму 043/0 автоматично пишеться все після двох натискань мишки (лікарі працюють без клавіатури!), то рекомендуємо спробувати впровадити конструктор.

6) Етап «Візіограф» + «Файловий менеджер»

Підтримка більшості поширених виробників і розробників програмного забезпечення VixWin, Progeny imaging, CSNimage, Planmeca Romexis, DBSWIN, Sopro Imaging, Soredex DIGORA, VaTech EasyDent, CygnusMedia, EVA ProImage, SIDEXIS, RSVHmaging, byzz Software, Owandy та ін.

Модуль Візіографа



АРМ Лікаря

7) Етап «АРМ Лікаря»

«АРМ Лікаря» - це автоматизоване робоче місце лікаря. Простий і зрозумілий графічний інтерфейс цього модуля дозволяє з легкістю вказувати діагнози для будь-яких ділянок зуба, ясен, працювати з картою каналів, призначати протокол лікування без застосування клавіатури.

8) Етап «Каста»

Дозволяє вести облік готівкових та безготівкових коштів клініки, взаєморозрахунки з пацієнтами, здійснювати виписку рахунків і касових ордерів, контролювати оплати за процедури, простежувати історію оплат пацієнтів і всі взаєморозрахунки з клінікою.



**ПРОГРАМА
ЛОЯЛЬНОСТІ**



**СЛАВІНСЬКИЙ
Ярослав Юрійович**

Головний лікар і власник
стоматологічної клініки з 2011 року

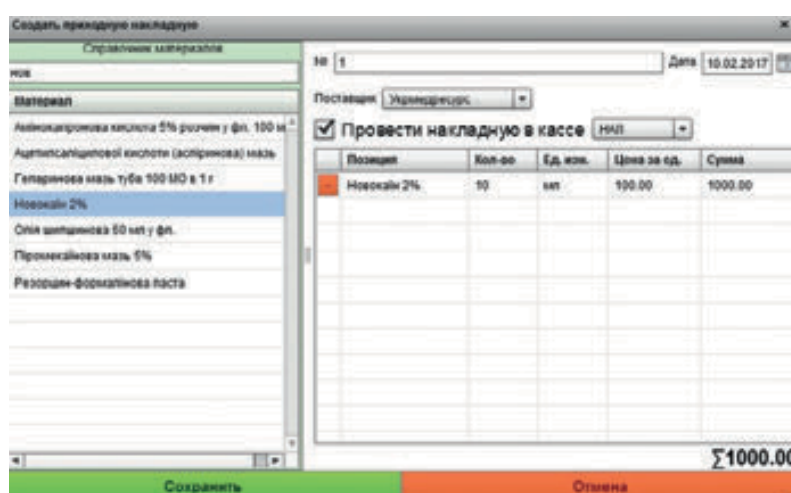
9) Етап «Керівник»

Це зведений звіт про виконану роботу лікарями і асистентами в розрізі виконавців, пацієнтів, візитів за певний проміжок часу. Він показує кількість виконаних процедур, прихід грошових коштів, витрати матеріалів і прибуток в клініці за період, що цікавить, а також дозволяє проводити розрахунок нарахування заробітної плати на підставі даних з модуля «Реєстратура». При розрахунку можуть враховуватися витрати на процедуру, певний відсоток оплати і навіть неоплачені, але виконані процедури

10) Етап «Бізнес Аналітика»

Тепер, коли у нас є вся первинна інформація, можна подумати про те, як ще можна збільшити ефективність роботи і відповідно прибуток. Вам не потрібно витрачати час на моніторинг всієї історії розвитку. Інструменти бізнес аналітики вже готові дати відповіді на питання:

- * Який коефіцієнт запису первинних пацієнтів?
- * Яка система знижок найкраще підходить з урахуванням вашої асортиментної матриці послуг?
- * Як оцінити рентабельність клініки за будь-який період?



11) Етап «Склад»

За допомогою модуля «Склад» ведеться контроль за реальним списанням матеріалів, розподілом їх на процедури. «Зубна Фея» підкаже, що потрібно закупити, що вже скоро закінчується, у яких лікарів витрачається більше норми, які залишки на поточний момент.

Доступні інтеграції:



Google calendar



1C:Склад



Sugar CRM



Perio DnD



On-Line реєстрація пацієнта
(особистий кабінет пацієнта)



Активна форма
зворотного зв'язку



doc.ua



12) Етап «Документообіг»

Програмне забезпечення «Зубна Фея» автоматично сформує первинні документи за законодавчо затвердженими формами, і документообіг у Вашій клініці буде відповідати наказам МОЗ України та інших контролюючих органів. Сюди входять 37, 39е форми, а також акти і звіти для страхових компаній.

13) Маркетинг

Кожна клініка бажає бути найбільш затребуваною і пріоритетною за рівнем подачі професійних послуг. Стоїть питання: яким чином необхідно про себе заявити, щоб пацієнти могли побачити високий професіоналізм клініки? Як у пацієнтів виникне бажання неодноразово прийти неодмінно тільки до Вас, а не до конкурентів? Яким чином вони дізнаються про Вас?



14) Мобільні пристрої, планшет на Android, iPad або iPhone.

На сьогоднішній день планшети і мобільні телефони цілком здатні впоратися з чималою часткою завдань і активно використовуються в повсякденному житті. Використовуючи наш додаток на Android, iPad або iPhone, ми пропонуємо Вам спланувати ідеальний робочий день, де б ви не знаходилися.

79017, Україна, м. Львів
вул. Водогінна, 2, оф. 209

Телефони:

+38 096 201 46 87

+38 032 244 27 33

E-mail: lviv@vikisoft.kiev.ua

02132, Україна, м. Київ

вул. 192 Садова, б.31

Телефони:

+38 050 404 06 86

+38 044 362 78 86

Факс: +38 044 538 17 86

E-mail: info@vikisoft.kiev.ua

36008, Україна, м. Полтава

вул. Комарова, 5

+38 053 264 26 86

Відділ продажу програмного забезпечення:

+38 063 693 14 97, +38 0532 615 893

E-mail: office@vikisoft.kiev.ua

Технічний відділ

E-mail: support@vikisoft.kiev.ua

Приєднуйтеся до нас:

 **Viber**



 **YouTube**



facebook



Telegram

